

COMMERCIAL ZONE KOLDA (H/F)

POSTES A POURVOIR : Commercial zone Kolda (H/F)

TYPE DE CONTRAT : à déterminer selon expérience

LIEU : Région de Kolda, Casamance

ENTREPRISE

Forte d'une longue expérience dans la conception et la fabrication depuis plus de 6 ans de solutions solaires innovantes et de qualité, la société française Sunna Design consacre désormais une partie de son activité dans le secteur de l'électrification rurale en Afrique de l'Ouest. Devenus ces dernières années une technologie éprouvée, les systèmes solaires individuels sont aujourd'hui en pleine croissance en Afrique, tandis que la progression des smartphones ouvre de belles promesses. Fort de ce constat, Sunna Design cherche à créer une synergie en capitalisant sur sa technologie pour offrir, à travers l'énergie d'origine solaire, des services digitaux. C'est ainsi qu'est né MOON, un projet dont l'ambition est de devenir l'acteur incontournable de l'ouverture au monde des populations rurales hors réseau.

PERSPECTIVES

L'histoire est en marche et l'Afrique de demain commence aujourd'hui. En participant à l'aventure MOON, vous contribuez directement à l'accès universel à l'énergie et aux nouvelles technologies. L'expérience que vous pourrez acquérir auprès d'une entreprise multiculturelle sera également une opportunité d'accès au monde pour votre carrière professionnelle, en travaillant sur le terrain, à des actions concrètes, et stratégiques pour le développement de tous.

POSTE

Dans le cadre du déploiement commercial massif de l'offre Moon en 2018, nous recherchons un commercial pour gérer la zone de Kolda, capable de réaliser des ventes tout en managant plusieurs équipes de force de vente sur le terrain, en toute autonomie.

Mise en place des lieux de vente :

- Participer à la réalisation d'études de marché sur les zones stratégiques
- Participer à l'identification des lieux d'implantation stratégiques
- Participer aux échanges avec les autorités locales

Sunna Moon SUARL

341 rue Javelier, quartier Escale, Ziguinchor
Représentée par : Antoine SEBASTIANUTTI,
Directeur Sunna Moon SUARL,
Tel. (+221) 77 365 67 34

www.sunna-moon.com

Recrutement :

- Recruter les forces de vente terrain

Formation :

- Former les forces de vente terrain à l'argumentaire de vente
- Former les forces de vente terrain à l'utilisation des produits

Accompagnement des prestataires :

- Accompagner les forces de vente terrain dans leurs tâches quotidiennes
- Inculquer aux forces de vente terrain la culture de l'entreprise
- Maintenir une équipe de forces de vente terrain permanente
- S'assurer des bonnes conditions de travail des forces de vente terrain
- S'assurer que les forces de vente terrain ont été correctement rémunérés
- S'assurer de la bonne motivation des forces de vente terrain

Prospection :

- Prospecter au sein des sites et évènements stratégiques
- Organiser des séances de prospection avec les forces de vente terrain
- Dépêcher en prospection les forces de vente terrain selon de leurs spécificités

Commercialisation au lieu de vente :

- Appliquer la politique commerciale mise en place
- Maitriser l'argumentaire commercial
- Identifier le prospect solvable, le convaincre
- Ouvrir le compte client, faire signer le contrat
- Accompagner le client sur l'installation, le paiement, l'utilisation et la maintenance du produit

Gestion des lieux de prospection de vente :

- Participer à la bonne tenue des lieux de prospection, lieux de vente
- Participer à la bonne gestion du stock et des outils d'aide à la vente
- Aider les partenaires dans leurs différentes activités

Vous travaillerez sous la direction du responsable déploiement commercial. Vous serez également amené à échanger régulièrement avec le centre d'appel, le responsable stratégie commerciale ainsi qu'avec l'ensemble de l'équipe commerciale.

Le poste sera basé dans la région de Kolda.

Sunna Moon SUARL

341 rue Javelier, quartier Escale, Ziguinchor
Représentée par : Antoine SEBASTIANUTTI,
Directeur Sunna Moon SUARL,
Tel. (+221) 77 365 67 34

www.sunna-moon.com

PERSPECTIVES D'EVOLUTION

Selon votre niveau technique et votre autonomie, vous serez amené à gagner en responsabilités au sein de la société Moon.

PROFIL ET COMPETENCES

SAVOIR FAIRE :

- Maîtrise des techniques de vente, de négociation, d'argumentaire commercial et de communication pour s'adapter aux demandes des clients
- Capacité d'appréciation du profil client
- Maîtrise parfaite du français. Maîtrise du wolof, diola, mandingue et peul. Maîtrise des autres dialectes locaux est un plus.
- Maîtrise des nouvelles technologies du numérique
- Capacité de synthèse et de reporting

SAVOIR ETRE :

- Forte culture clients et des résultats, goût du terrain et du challenge
- Qualité d'écoute
- Excellent relationnel client
- Autonomie, sens de l'organisation et des priorités
- Savoir travailler au sein d'une équipe multiculturelle

REMUNERATION

Gratification fixe mensuelle : à déterminer selon expérience

Gratification variable : à déterminer selon expérience

CONTACT

Si vous vous sentez intéressé par cette opportunité, merci d'envoyer votre CV accompagné d'une lettre de motivation personnalisée, avec le poste à pourvoir et votre nom dans le champ « objet » du mail à :

rh-senegal@sunna-design.fr

Sunna Moon SUARL

341 rue Javelier, quartier Escale, Ziguinchor
Représentée par : Antoine SEBASTIANUTTI,
Directeur Sunna Moon SUARL,
Tel. (+221) 77 365 67 34

www.sunna-moon.com