

RESPONSABLE STRATEGIE COMMERCIALE (H/F)

POSTE A POURVOIR : Responsable stratégie commerciale (H/F)

TYPE DE CONTRAT : à déterminer selon expérience

LIEU : Ziguinchor, Casamance

ENTREPRISE

Forte d'une longue expérience dans la conception et la fabrication depuis plus de 6 ans de solutions solaires innovantes et de qualité, la société française Sunna Design consacre désormais une partie de son activité dans le secteur de l'électrification rurale en Afrique de l'Ouest. Devenus ces dernières années une technologie éprouvée, les systèmes solaires individuels sont aujourd'hui en pleine croissance en Afrique, tandis que la progression des smartphones ouvre de belles promesses. Fort de ce constat, Sunna Design cherche à créer une synergie en capitalisant sur sa technologie pour offrir, à travers l'énergie d'origine solaire, des services digitaux. C'est ainsi qu'est né MOON, un projet dont l'ambition est de devenir l'acteur incontournable de l'ouverture au monde des populations rurales hors réseau.

PERSPECTIVES

L'histoire est en marche et l'Afrique de demain commence aujourd'hui. En participant à l'aventure MOON, vous contribuez directement à l'accès universel à l'énergie et aux nouvelles technologies. L'expérience que vous pourrez acquérir auprès d'une entreprise multiculturelle sera également une opportunité d'accès au monde pour votre carrière professionnelle, en travaillant sur le terrain, à des actions concrètes, et stratégiques pour le développement de tous.

POSTE

Dans le cadre du déploiement commercial massif de l'offre Moon en 2018, nous recherchons un responsable stratégie commerciale capable de définir et d'améliorer la stratégie commerciale et les process de vente.

Stratégie commerciale et process de vente :

- Définir et améliorer continuellement la stratégie et les process de vente, en fonction des axes stratégiques définis par le comité de pilotage Moon ;
- Elaborer un prévisionnel de vente macro ;
- Contribuer à la création des outils d'aide à la vente et de la PLV ;
- Définir et améliorer continuellement la politique commerciale.

Sunna Moon SUARL

341 rue Javelier, quartier Escale, Ziguinchor
Représentée par : Antoine SEBASTIANUTTI,
Directeur Sunna Moon SUARL,
Tel. (+221) 77 365 67 34

www.sunna-moon.com

Forces de vente :

- Définir les objectifs de vente macro ;
- Elaborer la stratégie de commissionnement des forces de vente ;
- Etre force de proposition de formations pour le forces de vente ;
- Suivre macro des résultats des forces de vente.

Opérations commerciales :

- Proposer une stratégie de densification ;
- Etre force de proposition sur l'identification des lieux d'implantation stratégiques.

Vous travaillerez en collaboration avec le responsable déploiement commercial et le comité de pilotage Moon. Vous serez également amené à échanger régulièrement avec le centre d'études locales, l'ensemble de l'équipe commerciale et le marketing.

Le poste sera basé à Ziguinchor, et comprendra des déplacements en zones rurales, dans toute la Casamance.

PERSPECTIVES D'EVOLUTION

Selon votre niveau technique et votre autonomie, vous serez amené à gagner en responsabilités au sein de la société Moon.

PROFIL ET COMPETENCES

SAVOIR :

- Connaissance du secteur de l'énergie solaire, du marché de l'accès à l'énergie.
- Connaissance du secteur du digital, du marché de l'accès au digital.
- Bonne compréhension du milieu rural sénégalais.

SAVOIR FAIRE :

- Elaborer une stratégie commerciale, suivre sa mise en place, l'ajuster si besoin.
- Elaborer tous les supports et documents nécessaires au déploiement commercial
- Concevoir différents scénarios, fonctions d'hypothèses ciblées
- Bonne capacité de projection, suivi des implications et mise en place d'actions en découlant
- Maîtrise parfaite du français et du wolof
- Maîtrise du management interculturel
- Maîtrise des nouvelles technologies du numérique
- Capacité de synthèse et de reporting

Sunna Moon SUARL

341 rue Javelier, quartier Escale, Ziguinchor
Représentée par : Antoine SEBASTIANUTTI,
Directeur Sunna Moon SUARL,
Tel. (+221) 77 365 67 34

www.sunna-moon.com

SAVOIR ETRE :

- Bon esprit d'analyse et de projection théorique
- Forte culture clients et des résultats, goût du challenge
- Qualité d'écoute
- Bon relationnel
- Autonomie, sens de l'organisation et des priorités
- Savoir travailler au sein d'une équipe multiculturelle

REMUNERATION

Gratification fixe mensuelle : à déterminer selon expérience

Gratification variable : à déterminer selon expérience

Indemnités : déplacement et repas lors des missions

CONTACT

Si vous vous sentez intéressé par cette opportunité, merci d'envoyer votre CV accompagné d'une lettre de motivation personnalisée, avec le poste à pourvoir et votre nom dans le champ « objet » du mail à : rh-senegal@sunna-design.fr

Sunna Moon SUARL

341 rue Javelier, quartier Escale, Ziguinchor
Représentée par : Antoine SEBASTIANUTTI,
Directeur Sunna Moon SUARL,
Tel. (+221) 77 365 67 34

www.sunna-moon.com